

Savoir mener un débat contradictoire

OBJECTIFS:

- Acquérir la méthodologie pour mener un débat constructif
- Savoir argumenter et débattre pour susciter l'adhésion de son auditoire
- Savoir défendre son point de vue en adoptant une posture positive

PROGRAMME:

Les règles à suivre pour mener un débat qualitatif :

- Identifier le message principal à transmettre pour susciter l'adhésion
- Sélectionner ses arguments en fonction de son auditoire
- Expliquer ses choix et les défendre : l'art de la persuasion et de l'argumentation

S'affirmer face à son adversaire ou à son interlocuteur :

- La méthode du « ping-pong » : savoir rebondir sur les remarques et questions
- Anticiper les objections et les questions pièges
- Développer son sens de la répartie

Mise en situation de débat contradictoire :

- Débat filmé face à un interlocuteur réticent
- Analyse des forces et faiblesses pour augmenter sa capacité de persuasion
- La posture assertive, une attitude à adopter pour réagir avec calme et justesse

1 journée

Elu.e.s, agents et cadres des collectivités territoriales, salarié.e.s du secteur privé

CONTACT INSCRIPTION:

M. Gregoire CARON

Directeur développement

inscription@iepp.fr

[Demande de devis](#)